

# INWORK

SOFTWARE

## **OURIVESARIAS**

**GESTÃO SIMPLES,  
AMIGÁVEL E INTUITIVA**

### **O NOSSO COMPROMISSO**

Fornecer um software de gestão totalmente integrado onde pode analisar todos os dados do seu negócio através de KPIs, quadros, gráficos, etc.

**INNOVATING  
BUSINESS  
SOFTWARE**

[www.inwork.software](http://www.inwork.software)

**SABER MAIS**



Rua do caixa, n28  
Loja D - Santiago  
3500-050 Viseu

**T.** 300 509 162

**E.** [geral@inwork.pt](mailto:geral@inwork.pt)



## O QUE É?

O inWork Ourivesarias é o único ERP com configuração específica para o setor das ourivesarias.

Um sistema abrangente que permite gerir com eficiência os processos de frente de loja e do negócio, ao mesmo tempo que integra e agiliza a gestão das diferentes vertentes da empresa. A sua integração com a loja online facilita a elaboração e disponibilização de catálogos digitais para agentes e pontos de venda bem como a exposição da gama de produtos ao público alvo. A informação gerada e agregada em todas as interações é disponibilizada em ferramentas de apoio à decisão ou entregue por email com a periodicidade desejada.

## FUNCIONAMENTO

### APROVISIONAMENTO

### STOCKS

Encomendas a fornecedores  
Receção de mercadorias

### PREÇOS

Emissão de etiquetas  
Cálculo de matérias/feito

### OPERACIONAL

### COMERCIAL

Orçamentos e vendas

### COMUNICAÇÃO

Fidelização de clientes  
Campanhas

### ADMINISTRATIVO

### EMISSÃO DE DOCS

Frente de loja e de gestão

### GESTÃO ADMINISTRATIVA

Tesouraria e contabilidade

## VANTAGENS

- ✓ Único ERP com configuração de base específica para o setor de ourivesaria que responde aos requisitos da gestão do negócio e potencia a gestão global da empresa;
- ✓ Fazer a gestão da loja online a partir do seu ERP, com uma única manutenção de produtos, imagens e características permite que, sem esforço adicional, possa ser disponibilizado um catálogo digital nos pontos de venda e alargar a área de influência comercial;
- ✓ Dispor de um software sólido e robusto com know how adquiridos a trabalhar com alguns líderes deste mercado favorece o crescimento e escalabilidade do negócio e da empresa;
- ✓ Poder gerir as interações com o seus clientes e prospetos, numa única plataforma de CRM, cruzando dados de vendas e preferências, agiliza e focaliza o setor comercial;
- ✓ Ter a capacidade de acompanhar o estado dos consertos, permitindo dar resposta atempada, melhorando a confiança e rapport com os seus clientes;
- ✓ Possuir uma ficha de produto completa, com os atributos específicos para cada tipo de produto, com a capacidade de evoluir, adaptar e acrescentar novas características;
- ✓ Acompanhar os diferentes KPIs de gestão e financeiros, em tempo real, ou serem entregues por email com a periodicidades desejada.

**ROBUSTO • VERSÁTIL • INTUITIVO • SEGURO**